

Ci sono finalmente buone notizie per l'economia del paese. Abbiamo intervistato il patron della «Vicsam» Oreste Panzeri

# Un'azienda che fa sperare nel futuro

E' del mese di dicembre l'ultima acquisizione: la «Bronzino@CBM srl» di Monza entrerà a far parte dello storico gruppo veduggese. «Vogliamo crescere ulteriormente e consolidare la nostra posizione all'interno del mercato»

**VEDUGGIO (ces)** Il gruppo Vicsam, da 37 anni punto di riferimento per la consulenza informatica alle aziende, allarga nuovamente i suoi orizzonti, grazie all'acquisizione di «Bronzino@CBM». La new entry condivide con il Gruppo ambiti e obiettivi: l'impegno nell'offrire al cliente un'assistenza continua, la capillarità nella fornitura di servizi e soluzioni e la vocazione all'innovazione sono i tre punti cardine su cui si fonda la mission delle due aziende leader di settore.

Come Vicsam, anche «Bronzino» ha una storia che si sviluppa all'interno del territorio brianzolo. Infatti, dopo aver maturato una più che decennale esperienza di lavoro nello storico concessionario Olivetti e Partner ESA, Bronzino Sas di Monza nasce dall'idea imprenditoriale degli attuali soci **Andrea Cotugno, Matteo Banfi e Roberto Migliazza** la società CBM Servizi Srl, che acquisisce immediatamente la partnership ESA software facendosi conoscere sul territorio. L'obiettivo era chiaro ed è sempre attuale nella mente dei titolari: offrire a tutti i clienti servizi e prodotti all'avanguardia, affidabili e scalabili, in grado di soddisfare le molteplici esigenze dell'azienda moderna. La costante e crescente collaborazione con la società Bronzino Sas porta, nel dicembre 2003, a perfezionare da parte di CBM Servizi Srl l'acquisizione del ramo di azienda della Sas, dando origine all'attuale Bronzino@CBM srl.

Inoltre si certifica nel tempo su molti brand IT e OFFICE quali MICROSOFT, HP, FUJITSU, RICOH, OKI, UTAX. Nell'ottobre 2015 Bronzino@CBM, per ampliare l'offerta di soluzioni software aziendali diventa, pur mantenendo la partnership ESA, anche Software Partner Team System.

L'acquisizione della Bronzino@CBM srl segna, per il gruppo Vicsam, la tappa più recente di un percorso fatto di acquisizioni e svi-



Oreste Panzeri ed Emilio Mainardi: è del mese di dicembre l'ultima acquisizione della Vicsam

luppo dell'offerta.

L'operazione è stata conclusa dalla capogruppo Vicsam sistemi srl per la forte sovrapposizione di strutturazione dell'offerta tra le due aziende, entrambe infatti, si occupano di rivendita e assistenza di prodotti informatici Hardware per aziende e negozi (settore guidato dal socio Emilio Mainardi) e di progetti e consulenze in ambito software e revisione processi organizzativi aziendali.

Le altre aziende del Gruppo Vicsam sono: QLT, co-fondata da **Oreste Panzeri e Enrico Bosisio** nel 2006, e Interjob, azienda fondata nel 1990 da **Tiziana Lari**.

Oggi, in un'intervista esclusiva, il presidente di Vicsam Sistemi, Oreste Panzeri, ci parla del futuro della società e dei suoi cambiamenti a fronte dell'importante crescita di questi anni.

**Qual è stato il motivo dell'acquisizione di Bronzino@CBM, e quali sono i vostri obiettivi?**

Bronzino@cbm racchiude competenze e capacità necessarie ad aiutare il nostro Gruppo nel raggiungere gli obiettivi che ci siamo prefissati nel piano strategico per il prossimo triennio. Con i soci dell'azienda Bronzino@cbm c'è una conoscenza di alcuni anni durante i quali sono state portate avanti anche collabo-

razioni atte a raggiungere obiettivi comuni. Oggi con l'acquisizione entra un gruppo di persone che da subito, vista la conoscenza pregressa, può dare slancio alla crescita.

Nel settore software inoltre è sempre più importante avere a disposizione un numero di risorse più elevato e con competenze specifiche nei vari processi aziendali. L'entrata di risorse già formate e abituate a lavorare in team ci permette di essere pronti molto più rapidamente e di far crescere più facilmente nuovi ragazzi/e che sono entrati recentemente ed entreranno nell'immediato futuro a far parte della nostra struttura. Abbiamo infatti negli ultimi anni seguito un progetto di inserimenti di neodiplomati e neolaureati che rappresenteranno il futuro di Vicsam, a fianco a persone già mature la loro crescita sarà più veloce e robusta.

**Ci parli delle altre società che fanno parte della famiglia Vicsam**

Nel corso del 2017 abbiamo incrementato le partecipazioni di Vicsam sistemi all'interno delle altre due realtà del gruppo. Qlt era posseduta al 25%, quota passata al 95% ad Aprile di quest'anno, e si occupa prevalentemente di software selection e consulenza in ambito processi aziendali. Anche la partecipazione di Interjob è stata raddoppiata e portata al 40%, a inizio Novembre, questo perché crediamo molto allo sviluppo in ambito digital. Il core business di Interjob è la realizzazione e lo sviluppo di siti internet, partendo dalla realizzazione di una grafica coordinata fino ad arrivare all'ottimizzazione del posizionamento. Oltre

alla necessità di farsi riconoscere tra milioni di siti, sempre più aziende stanno comprendendo l'importanza di avere una presenza professionale sui social network. E' per questo motivo che Interjob si propone di curare anche la comunicazione su Facebook, Instagram, LinkedIn e le altre piattaforme di networking.

**Può dare dei riferimenti riguardo ai livelli raggiunti dal Gruppo?**

Con le ultime acquisizioni, il Gruppo è cresciuto in maniera sostanziale arrivando a servire oltre 3000 clienti. Questo ci ha spinto ad ampliare il nostro team e ad oggi le nostre società danno lavoro a circa 60 persone. Due anni fa abbiamo concluso un importante investimento immobiliare che ci permette oggi di lavorare in una sede di circa 2000mq. Per quanto riguarda lo sviluppo del fatturato, il trend di questi anni è stato positivo e nel 2018 prevediamo di raggiungere un fatturato di circa 6 milioni di euro.

**Il gruppo è oggi una realtà solida e un esempio di successo fra le imprese del territorio, prevedete ulteriori acquisizioni in futuro?**

I macro obiettivi per i prossimi anni sono crescere ulteriormente e consolidare la nostra posizione all'interno di un mercato in continuo cambiamento. Le aziende stanno cercando un'evoluzione verso la digitalizzazione e l'automatizzazione dei processi industriali e noi vogliamo sempre di più essere un partner di riferimento per loro in questa evoluzione. Se in questo percorso ci sarà l'occasione di incontrare delle realtà che condividono il nostro stesso spirito valuteremo insieme la possibilità di unire le forze.